

**1. Wie kann ich mit Mary Kay anfangen...?**

Nach einer Karriereberatung durch Ihre Schönheits-Consultant, reichen Sie einfach Ihre Consultant-Vereinbarung ein. Mit Hilfe der günstigen Mary Kay Profi-Tasche, die alle Vorführartikel und Verkaufsunterlagen beinhaltet, können Sie dann in die Selbstständigkeit starten.

**2. Wie viel Zeit muss ich investieren und gibt es Verkaufsquoten...?**

Bei Mary Kay gibt es keine Verkaufsquoten und niemand wird Sie drängen, ein Verkaufsziel zu erreichen. Als „aktive“ Schönheits-Consultant genügt es, wenn Sie alle drei Monate eine Bestellung einreichen. Somit besitzen Sie alleine die Freiheit, Ihre Tätigkeit an Ihre persönliche Lebenssituation anzupassen und so viel Zeit zu investieren, wie es Ihnen gefällt.

**3. Was tun, wenn ich nichts über Verkauf weiss...?**

Die Beratung und der Service an Ihren Kundinnen steht im Mittelpunkt Ihrer Tätigkeit als Mary Kay Schönheits-Consultant. Die kontinuierliche Weiterbildung ist somit eine der wichtigsten Sprossen auf der Mary Kay Karriereleiter. Jede Schönheits-Consultant hat stets Zugang zu ausführlichem Schulungsmaterial (CDs, DVDs etc...), den regelmässig erscheinenden Mary Kay Newsletter und den wöchentlichen Trainingsveranstaltungen.

**4. Wo kann ich überall Mary Kay Produkte verkaufen...?**

Schönheits-Consultants können sich in vielen Europäischen Ländern ein Team aufbauen und Ihre Produkte verkaufen. Es gibt keine territorialen Begrenzungen.

**5. Wie viel werde ich verdienen...?**

Es gibt eine Reihe von Verdienstmöglichkeiten als Mary Kay Schönheits-Consultant. Neben Ihrem Verdienst aus dem Verkauf von Hautpflege- und Kosmetikprodukten, Gesichtspflege-Schulungen, und von Nachbestellungen bietet Ihnen Mary Kay viele weitere Preise und Leistungen, wie eine Team-Aufbau-Provision die von der Firma ausbezahlt wird und das beliebte „Auto-Programm“. Im weiteren Verlauf Ihrer Karriere erhalten Sie schliesslich eine Provision und Gewinnbeteiligung als Direktorin direkt von der Firma.

**6. Wie werde ich meine erste Gesichtspflege-Schulung organisieren...?**

Das Mary Kay Trainingsprogramm wird Ihnen nützliche Hinweise zur Organisation Ihrer ersten Gesichtspflege-Schulung geben. Gleichfalls werde ich Ihnen gemeinsam mit unserer Direktorin jede nur erdenkliche Unterstützung zukommen lassen. Falls Sie weit entfernt wohnen, können Sie jederzeit die Unterstützung und das Trainingsprogramm einer „Adoptiv-Direktorin“ in Anspruch nehmen.

**7. Was passiert, wenn ich nicht mehr als Mary Kay Schönheits-Consultant tätig sein möchte...?**

Für mich persönlich bringt die Tätigkeit als Schönheits-Consultant mehr Spass als Arbeit. Falls Sie diese Erfahrung nicht teilen können, garantiert Ihnen Mary Kay den Rückkauf von 90% der Produkte, die Sie während des letzten Jahres bestellt haben. Sie besitzen somit eine risikofreie Gelegenheit, sich beruflich zu verwirklichen.

**8. Ist es von Nachteil, wenn ich normalerweise kein Make-up trage...?**

Kein Problem! Mary Kay ist nicht auf Make-Up, sondern auf Hautpflege spezialisiert, wo sie seit 12 Jahren die meistverkaufte Marke ist. Make-up und Dekorativkosmetik ist nur „die Sahne obendrauf“.

**9. Was unterscheidet Mary Kay von anderen Direkt-Vertriebsgesellschaften...?**

- Mary Kay erteilt die höchsten Provisionen von allen Direkt-Vertriebsgesellschaften und unterhält keine Pyramidenstruktur mit verschiedenen Ebenen. Sie sind stets direkt und ohne Vermittlungsperson mit der Firma in Kontakt und alle Provisionen werden von der Firma direkt an Sie ausgezahlt.
- Mary Kay ist eine der meistverkauften Marken für Hautpflege und Dekorativkosmetik in den USA
- Die Mary Kay Firmenphilosophie basiert auf dem Konzept der „Goldenen Regel“
- Mary Kay wurde in den USA bereits mehrfach als einer der besten Arbeitgeber für Frauen ausgezeichnet und beschäftigt mittlerweile über 1.5 Millionen Schönheits-Consultants in über 40 Ländern weltweit
- Mary Kay ist seit über 18 Jahren auch in Deutschland (seit 1998/99 auch in der Schweiz und in den Niederlanden) mit mehr als 15'000 Schönheits-Consultants vertreten
- Bereits seit 1989 werden in der Mary Kay Forschung keine Tierversuche mehr durchgeführt oder in Auftrag gegeben
- Alle Produkte haben einen hohen gebrauchswert und Sie werden einen hohen Anteil an Nachbestellungen haben

**10. Was ist das Schlimmste, das mir passieren kann...?**

Das Schlimmste ist, es nicht zu versuchen! Sie haben die einmalige Gelegenheit, Ihr eigener Chef zu sein, Ihren eigenen Arbeitsrhythmus zu gestalten und dabei viele inspirierende Bekanntschaften mit Frauen zu machen. Das Schlimmste, das passieren kann, ist dass Sie Ihren eigenen Bedarf an Hautpflege und Dekorativkosmetik zum Einkaufspreis beziehen - und wer würde nicht gerne Geld sparen...? Fragen Sie sich selbst: Was wäre, wenn ich es versuche und erfolgreich bin? Wäre es nicht besser, es zumindest versucht zu haben...?

## Mary Kay Fakten:

- ♥ 1963 in Dallas / Texas von Mary Kay Ash gegründet, bietet Mary Kay Cosmetics seit 43 Jahren höchste Qualität und Kundenorientierung
- ♥ Mary Kay Cosmetics ist seit 12 Jahren die meistverkaufte Marke für Hautpflegeprodukte und Dekorativkosmetik
- ♥ Mary Kay Cosmetics operiert in über 40 Ländern weltweit
- ♥ Mary Kay Cosmetics ist eine von nur 2% der Kosmetikfirmen weltweit, die ihre eigenen Produkte entwickelt und herstellt
- ♥ Mary Kay Cosmetics legt grossen Wert auf soziales Engagement und unterstützt Krebsforschungsprojekte in Deutschland und den USA sowie eine Hilfsorganisation für gewaltbedrohte Frauen in den USA
- ♥ Mary Kay Cosmetics war eine der ersten Firmen, die keine Tierversuche mehr durchgeführt oder in Auftrag gegeben haben
- ♥ Mary Kay Cosmetics engagiert sich für unsere Umwelt, indem alle Produkte in nachfüllbaren Make-up Dosen und Kartonagen verpackt werden und Drucksachen aus recyceltem Papier Verwendung finden.
- ♥ Der Mary Kay Karriereplan wird an 35 Universitäten weltweit (inklusive der renommierten Harvard Universität) unterrichtet
- ♥ Mary Kay Cosmetics hat mehr Millionärinnen als jede andere Firma auf der Welt gemacht. Von den 3% Millionärinnen weltweit sind 80% bei Mary Kay Cosmetics.

## Der einzigartige Verkaufsplan:

- ♥ Wir sind eine Direktvertriebsfirma mit einem zweiseitigen Karriereplan (kein Pyramidensystem).
- ♥ Es gibt keine territorialen Begrenzungen oder vorgegebene Verkaufsquoten bei Mary Kay Cosmetics
- ♥ Bei Mary Kay Cosmetics sind Sie Ihr eigener Chef! Sie arbeiten wann und wo es Ihnen gefällt.
- ♥ Die Firmenphilosophie ist: zuerst der Glaube, dann die Familie und schliesslich die Karriere.
- ♥ Mary Kay Cosmetics bietet eine 100%-ige Zufriedenheitsgarantie für Ihre Kunden.
- ♥ Mary Kay Cosmetics gehört in den USA seit vielen Jahren zu den „top-ten“ der besten Firmen für Frauen
- ♥ Die 90%-ige Rückkaufgarantie von Mary Kay Cosmetics ermöglicht Ihnen eine risikofreie berufliche Verwirklichung als selbstständige Schönheits-Consultant.

Für mehr Infos:  
**Xochitl Arteaga**  
Selbständige Verkaufsdirektorin  
Geissbergstrasse 445  
CH-5236 Remigen  
Tel. +41 (0) 56 284 0422  
Natel +41 (0) 76 411 9819  
xarteaga@thinkpinkmk.ch

# MARY KAY®



*Nutzen Sie Ihre Chance  
und gehen Sie  
mit uns in eine viel  
versprechende Zukunft!*



*Unser Ziel ist es,  
das Leben von vielen  
Frauen zu bereichern.*